



## Systemvoraussetzungen

Für die Implementierung von KAMPUSS bestehen folgende Systemvoraussetzungen:

- ☑ Windows 7, Windows 8/8.1, Windows 10
- ☑ MS-Office 2007, 2010, 2013, 2016 (jeweils 32bit)
- ☑ Optimiert für Bildschirmauflösung 1.920px x 1.080px



## Implementierung

**Startklar in nur drei Tagen:** durch standardisierte und bewährte Implementierungsroutinen sind wir in der Lage, Ihnen KAMPUSS bei einer Standard-Installation innerhalb von drei Tagen produktiv einsetzbar zur Verfügung zu stellen.



## Preisgestaltung

Die Nutzung von KAMPUSS erfolgt nach einem Leasingmodell mit einer monatlichen Pauschalzahlung, das heißt die Abrechnung erfolgt bequem und liquiditätsschonend über die „abcfinance GmbH“ in Köln.

Die einmalige Implementierung von KAMPUSS in Ihrem Unternehmen erfolgt in der Regel innerhalb von drei Tagen, die über einen Pauschalpreis mit Ihnen abgerechnet werden.

### Einfacher geht es nicht:

- ☑ Einmalige Einrichtung und Implementierung von KAMPUSS in Ihrem Unternehmen zum Pauschalpreis von EUR 1.990,00 netto (bei Standard-Installation)
- ☑ Monatliche Leasinggebühren in Höhe von EUR 499,00 netto inclusive Wartung und Pflege
- ☑ Liquiditätsschonende monatliche Leasinggebühren
- ☑ Abrechnung der Leasinggebühren erfolgt über die abcfinance GmbH, Köln
- ☑ Erst testen, dann kaufen: **Kostenlose Demoversion**

Gerne beraten wir Sie per Telefon oder vor Ort.

KAMPUSS ist ein Produkt von agindo



Software zur Verwaltung von **KundenAufträgen**  
**Mit VerkäuferProvisionen Und StatiStiken** im  
Automobilhandel

**Volkswagen**  
**Financial Services**  
**Innovationspreis 2016**





## Über KAMPUSS

KAMPUSS ist ein leistungsfähiges Software-Paket zur unmittelbaren Steigerung der Effizienz Ihrer Verkaufsprozesse.

KAMPUSS bietet die Möglichkeit, eine Auftragseingangserfassung aller Geschäfte der Kernmarken des Volkswagen Konzerns (VW, AUDI, SKODA, VW Nutzfahrzeuge, SEAT, etc.) vorzunehmen, sowie tagesaktuelle Reportings auf AE-Basis, wie Stückzahlen, Finanzdienstleistungen, Dienstleistungsbausteine, Verkäuferprovisionen abzubilden.

Die Erfassung nach Marken, Neu- & Gebrauchtwagen, Abnehmergruppen, Finanzierungsart, etc. ist ebenso direkt verfügbar, wie auch Quoten-Reporting von Finanzdienstleistungen, KSB, Versicherung, W+V / W+I, Reifenersatz und z.B. Anschlussgarantien.

### Provisionen

Die Abrechnung, das Abbilden sowie Handling der Verkäuferprovisionen ist ebenso möglich, wie auch gestaffelte Provisionen nach individueller Verkäufer-Quote auf AE-Basis.

### Aus der Praxis

KAMPUSS wurde aus der betrieblichen Praxis heraus entwickelt und fortlaufend optimiert. Somit steht den Nutzern von KAMPUSS ab der Installation sofort ein hoch produktives Werkzeug zur Verfügung.



## Features

Transparenz über die Verkaufsprozesse, nachhaltige Auftragskalkulation, aussagekräftige Statistiken.

- ☑ Auftragseingangserfassung aller Geschäfte der Kernmarken des Volkswagen Konzerns (VW, AUDI, ŠKODA, VW Nutzfahrzeuge, SEAT, etc.)
- ☑ Tagesaktuelles Reporting auf AE-Basis: Stückzahlen, Finanzdienstleistungen, Dienstleistungsbausteine, Verkäuferprovisionen
- ☑ Erfassung nach Marken, Neu- & Gebrauchtwagen, Abnehmergruppen, Finanzierungsart, etc.
- ☑ Quoten-Reporting von Finanzdienstleistungen, KSB, Versicherungen, W+V / W+I, Reifenersatz, Anschlussgarantien
- ☑ Abbilden und Handling der Verkäuferprovisionen
- ☑ Gestaffelte Provisionen nach individueller Verkäufer-Quote auf AE-Basis
- ☑ Einfache und einheitliche Dateneingabe ohne Mehrfacheingaben – ein System für Verkäufer, Disposition, Verkaufsleitung, Geschäftsleitung
- ☑ Workflow mit Freigabemechanismen
- ☑ Stammdaten und Benutzerverwaltung
- ☑ Statistikmodul mit individuellen Auswertungsmöglichkeiten + Excel Exportfunktion
- ☑ Nachträgliche Erfassung von Änderungen und Zusatzgeschäften möglich



## Vorteile

Mit KAMPUSS gewinnt Ihr Verkaufsprozess ab dem ersten Kundenkontakt an Transparenz und bildet somit die Datengrundlage für aussagekräftige Zahlen, Daten und Fakten, mit denen Sie Ihre Abrechnungen und Ihr Controlling jederzeit fest im Blick haben.

- ☑ Verkürzung der Reaktionszeiten in der Geschäftssteuerung
- ☑ Geschäftssteuerung auf Bonusmodell ausrichten
- ☑ Quotenerreichung auf AE-Basis steuern
- ☑ Leistungsgerechte und zielgerichtete Verkäuferprovisionen möglich
- ☑ Transparenz für Geschäftsleitung, Verkaufsleitung und Verkäufer
- ☑ Live-Reporting des Tagesgeschäfts

## Kontakt

agindo GmbH  
Am Bonner Bogen, Rheinwerk 3  
Joseph-Schumpeter-Allee 23  
53227 Bonn  
Tel.: 0228 / 555 47 20

[www.kampuss.de](http://www.kampuss.de)  
[info@kampuss.de](mailto:info@kampuss.de)